

Recherchons Commerciaux H / F



RIFC Informatique est une jeune entreprise en pleine expansion constitué d'une équipe de 3 collaborateurs, créer en 2004 qui travail sur le secteur de la création de site web sur la niche : proposé un service complet (création et gestion des sites de nos clients).

Nos cibles sont les TPE/TPI et PME/PMI.

Recherchons **Commerciaux**, pour participer à l'évolution de notre société, plus particulièrement dans le secteur de la "C.S.I" (Création de Site Internet).

Rattaché au Directeur Commercial, vos missions: Établir un plan de prospection à partir d'un fichier ou d'un ciblage effectué en amont, s'informer précisément des besoins du client, présenter le ou les services susceptibles d'intéresser le client, en les adaptant aux particularités de l'entreprise, négocier les conditions de vente et de mise à disposition, conclure la vente par l'établissement d'un contrat. Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur.

Après une période d'intégration et de compréhension du domaine, vous prendrez en charge en toute autonomie le développement commercial (à partir d'un fichier existant et en développant celui-ci) de nos prestations.

Vous serez en charge de la prospection et du suivi des prospects. Vous organisez et réalisez vos visites commerciales et vos visites de prospects avec éventuellement la présence de l'un de nos consultants.

Son action sera:

- Téléprospector une clientèle diversifiée à concrétiser (PME/PMI - TPE/TPI - Association, Collectivité locale...) afin de présenter les services de RIFC et plus particulièrement la création de site internet.
- Vous vous positionnez dans une démarche d'écoute et de conseil en élaborant des offres techniques et financières adaptées.
- Identifier les besoins du prospect (grâce aux outils de communication)
- Développer de nouveaux outils de communications (définitions des cibles, ...).
- Enrichissement de la base client.
- Bilan des actions

Expérience et qualités requises :

- Commerciaux au moins 3an d'expériences dans la vente terrain en B to B.
- Très forte motivation. Nerfs d'aciers
- De fortes capacités commerciales et un engagement personnel permanent.
- Sens du challenge.
- Rigoureux (se), organisé(e), dynamique
- Très forte écoute de l'autre.
- Autonome et doté d'un esprit vif et combatif.
- Poste évolutif.
- Possédant un ordinateur, un accès Internet ADSL et un accès téléphonique illimité (car vous serez des commerciaux Nomades).

Pré requis :

- Savoir utiliser Word et Excel.
- Savoir réaliser un argumentaire téléphonique et terrain
- Savoir prospector au téléphone

Formations :

- Formation à nos produits assurée par nos soins.

Rémunération :

2 solutions possibles

- Vous ouvrez une association, on vous paye sur facture (pour plus d'informations n'hésitez pas à **nous contacter**)
- Portage salarial : Vous serez inscrit dans une société de portage salariale en tant que salarié en CDI et vous toucherez au minimum 70% de votre dernier salaire que vous avez déclaré aux ASSEDIC.
 - Votre salaire de portage salarial sera complété par les ASSEDIC à hauteur de 70% de votre dernier salaire déclaré aux ASSEDIC.
 - Vous toucherez 20% de commissions qui seront changé en salaire, une fiche de paye vous sera livrée à ce moment. Vous cotiserez pour votre retraite, vous aurez une mutuelle santé. Contactez nous pour en savoir plus

Compositions de vos revenus

- Commission à la hauteur de vos résultats (20% du Chiffre d'affaire HT encaissé).
- Primes annuelles.
- Primes du meilleur vendeur (chaque moi).
- % de récurrence sur les factures HT de vos clients aussi longtemps qu'ils seront chez nous.

Evolutions :

Dans 3ans environs, vous serez responsable d'une agence de RIFC.
Vous occuperez :

- Recrutement de nouveaux commerciaux
- Formations
- Management et coaching de la nouvelle équipe commerciale
- Nouveaux clients

Pour postuler à cet emploi, merci de nous envoyer un **email** contenant :

- Votre CV attaché (au format Word ou pdf) mettant l'accent sur vos compétences et votre expérience commerciale.
- 5 à 10 lignes dans le corps du mail décrivant vos motivations.
- Joindre une photo.
- N'oubliez pas de mettre la référence de l'emploi (COMINF)

Ou par téléphone au **01 48 45 49 70** et demander Mr GUERCHON.

Emploie à pourvoir à Paris - Ile de France (77, 78, 91, 92, 93, 94, 95).